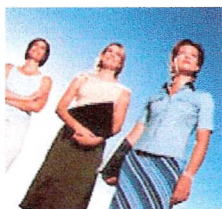




- [Home](#)
- [Categories](#)
- [JUMP surveys](#)
- [Newsletters](#)
- [About](#)
- [Advertise](#)
- [Woman's academy](#)
- [Forum JUMP](#)



This article has been posted on 28 jan, 08. It is filed under [Women's networks](#) category.

You can make a [trackback](#) or [comment](#) this article.

11 Tips in efficiënt netwerken

Source : Kluwermedia.be

Netwerken is veel meer dan een werkwoord. Het is een manier van leven waarin je moet geloven. Het gaat om een levensfilosofie, die je kunt aanleren en aannemen. Dan vergroei je er zo mee dat het een gewoonte wordt. [Docente Sabine Tobback](#) geeft haar tips om het zo ver te brengen.

1. Aan netwerken moet je werken, het werkwoord zegt het zelf. Met een passieve houding lukt het nooit. Je moet je actief opstellen.
2. Meer zelfs, je hoort proactief aan de slag te gaan. Hier betekent dit dat je goed weet waar je naartoe wilt. Dan schep je zelf je kansen.
3. Aan netwerken zit geen enkele verplichting vast. Niemand moet iets, in de contacten die je legt. Als je te resultaatgericht te werk gaat, verbrand je de contacten.
4. Vooreerst wil je de andere helpen. Je geeft mensen tips en trucs, je stelt ze aan elkaar voor. Gevolg: je wordt ook geholpen.
5. Je moet altijd beschikbaar zijn. Bij een of ander treffen ben je er echt zeer bewust aanwezig, je komt geen acte de présence opvoeren.
6. Een netwerkevenement bereid je goed voor. Je gaat na wie er sponsort en wat die doet, je bekijkt de deelnemerslijst en maakt uit wie je wilt ontmoeten. Lukt dat niet? Ook goed. Je hoeft immers niet steevast resultaat te boeken.
7. Je volgt de gelegde contacten goed op. Je komt je beloftes na. Al te vaak wordt gezegd 'we bellen met elkaar' en dan gebeurt er niets meer. Je dankt mensen ook voor het contact.
8. Luister goed, ook en vooral naar wat niet wordt gezegd. Je stelt daarbij vragen, je bent geduldig, onderbreekt niet. Je toont je nieuwsgierig en leeft je in.
9. Een open geest is daarbij onmisbaar. Iedereen is belangrijk, ook bijvoorbeeld de secretaresse. Je toont altijd respect.
10. Iedereen is keizer voor jou, wanneer je een netwerker bent. Dat is wat anders dan 'klant is koning', waarin winstbejag schuilt. Je zoekt geen direct resultaat, maar probeert mensen beter te leren kennen.
11. Je bent alert en wakker, je blijft rustig zoeken zonder te verkrampen of te forceren.

Meer info over de opleiding 'Netwerken' vindt u [hier](#).

De opleiding bestaat ook in het Frans. Klik [hier](#) voor meer informatie.

[Print](#)

[Share](#)

[Bookmark](#)